De Punta Cana a Olot: dos amics de la Garrotxa creen Roam2Go, l'eSIM per viatjar connectat sense sorpreses a la factura

La Garrotxa | 20/06/2026



La plataforma olotina permet activar una eSIM en menys de cinc minuts a més de 200 destinacions, amb plans des de menys de 4 euros i atenció al client 24/7 amb intel·ligència artificial

Dos amics de la Garrotxa, Marc Bramon Prat i David Pérez Feliu, han creat Roam2Go, una plataforma olotina que permet als viatgers contractar i activar una eSIM de manera ràpida, senzilla i sense haver de canviar la targeta física del telèfon.

La idea va néixer el gener del 2025, durant un viatge a Punta Cana. Després de trobar-se amb targetes SIM locals que no funcionaven i amb una factura de 67 euros de roaming en només quatre dies, Bramon i Pérez van detectar una necessitat clara: facilitar la connexió a internet a l'estranger sense sorpreses ni costos inesperats.

A partir d'aquella experiència, tots dos van començar a treballar en el projecte. Van fer una vuitantena d'entrevistes amb viatgers, van estudiar la tecnologia, van negociar amb operadors i van integrar el servei en una sola plataforma. Marc Bramon, enginyer electrònic i cofundador de Nexia, lidera l'àrea de producte, mentre que David Pérez, farmacèutic de formació, s'encarrega

de les operacions i de l’atenció al client.

Roam2Go permet comprar i activar una eSIM en menys de cinc minuts a més de 200 destinacions. Els plans de dades arrenquen des de menys de 4 euros, amb exemples com els Estats Units des de 3,99 euros per 1 GB durant 7 dies o el Japó des de 4,99 euros per 2 GB durant 15 dies. La plataforma també ofereix opcions de dades il·limitades.

Un dels punts clau del projecte és la transparència. Els seus impulsors defensen preus tancats, sense lletra petita, activació ràpida i una garantia clara: si no funciona, el client no paga.

La plataforma també incorpora un sistema d’atenció al client amb intel·ligència artificial, capaç de resoldre dubtes de manera immediata, en diversos idiomes i durant les 24 hores del dia. Tot i això, el servei manté el suport d’un equip humà real al darrere per donar resposta als casos que ho requereixin.

Roam2Go no s’adreça només al viatger particular. La companyia també vol convertir-se en una eina útil per a agències de viatges, que poden oferir les eSIM als seus clients de manera senzilla i amb el suport de l’equip de la plataforma.

“Volíem fer fàcil una cosa que sempre ha estat un mal de cap: arribar a un altre país i tenir internet de seguida, sabent exactament què pagues”, explica Marc Bramon. Per la seva banda, David Pérez remarca que l’objectiu no és competir per ser els més grans, sinó per oferir “el millor servei possible al client”.

Amb aquest projecte, Roam2Go neix des d’Olot amb una proposta pensada per a un viatger cada vegada més connectat, que busca comoditat, rapidesa i control de la despesa quan es desplaça a l’estranger.

Autor: Redacció